



## 「M&Aアドバイザー」企業買収と事業承継の舞台裏



数あるビジネス書や経済小説の中から、M&A Online編集部がおすすめの1冊をピックアップ。M&Aに関するものはもちろん、日々の仕事術や経済ニュースを読み解く知識や教養として役立つ本も紹介する。

M&Aアドバイザー 企業買収と事業承継の舞台裏（山本貴之著・エネルギーフォーラム新書）

M&Aアドバイザー（仲介業）とはどのような仕事なのか？この本を読めばおおよその内容がつかめる。これからM&Aアドバイザーを目指す人には大いに参考になる。もちろん企業経営者が読めば、M&Aを実施する際に失敗を回避できる可能性が高まる。

何が企業買収の成否を分けたか

本書は「M&Aアドバイザー」の書名とともに添えられた「企業買収と事業承継の舞台裏」の副題の通り、M&Aにかかわるきっかけから結末までの一連の流れをエピソードや感想などを交えながら紹介している。取り上げた事例は「大手メーカーの海外企業の買収」「中小企業オーナーの事業承継」「親会社から離脱して実施したMBO」の3つ。

amazonにリンクしています

それぞれ、交渉が破談（ブレイク）する危機に直面した場面で、当事者はどのように判断したのか、M&Aアドバイザーはどのように支援したのか、そして最終的にはM&Aの成否にどのようにつながったのかをまとめている。

本文中では「M&Aアドバイザーは単に手数料を取るだけの存在ではない。顧客のリターンの最大化、リスクの最小化のために全力で尽くす義務がある」と、M&Aアドバイザーの心構えを説いている。

さらに「M&Aアドバイザーの収入は成功報酬であり、通常受注したM&A案件のうち最終的に成約するのは半分以下である」とアドバイザーの収入の話題に触れ、「大型案件を着実に成約させることができるチームが多く報酬を得ることになる」「優良顧客から常に案件の相談を受けるアドバイザーは安定的に相当額を稼ぐ」と紹介。そのうえで「顧客にとって最善の優れたサポートを継続的に与える力が有るか無いか最後の決め手になる」と結んでいる。

「海外企業買収」「事業承継」「MBO」の3つの事例は、著者の山本貴之氏が日本政策投資銀行のM&Aアドバイザー部門に在籍中に経験した、数百件の買収や売却の事例を分析してまとめたもので、平易な文章で書かれており、新書判のため手軽に読める。

文：M&A Online編集部